



# Etude sur la Procédure négociée sans publication préalable (PNSPP)

## Synthèse

### Le choix de la PNSPP

#### Constat :

Invariablement **le montant**

Autres motivations : rapidité,  
souplesse, libre choix des  
opérateurs économiques,  
possibilité de négociation...

**Enseignement** : la connaissance  
du secteur économique est un  
atout fondamental pour bien  
mener une PNSPP

### Le choix des opérateurs économiques

#### Constat :

Etabli via la connaissance des  
acteurs du secteur économique,  
un listing (basé sur la  
prospection, rencontres,  
expériences passées, etc.), les  
entreprises qui ont donné  
satisfaction

**Enseignement** : une tournante  
est difficile à mettre en place en  
pratique

## 3 AXES D'ANALYSE

### La phase de négociation

#### Constat :

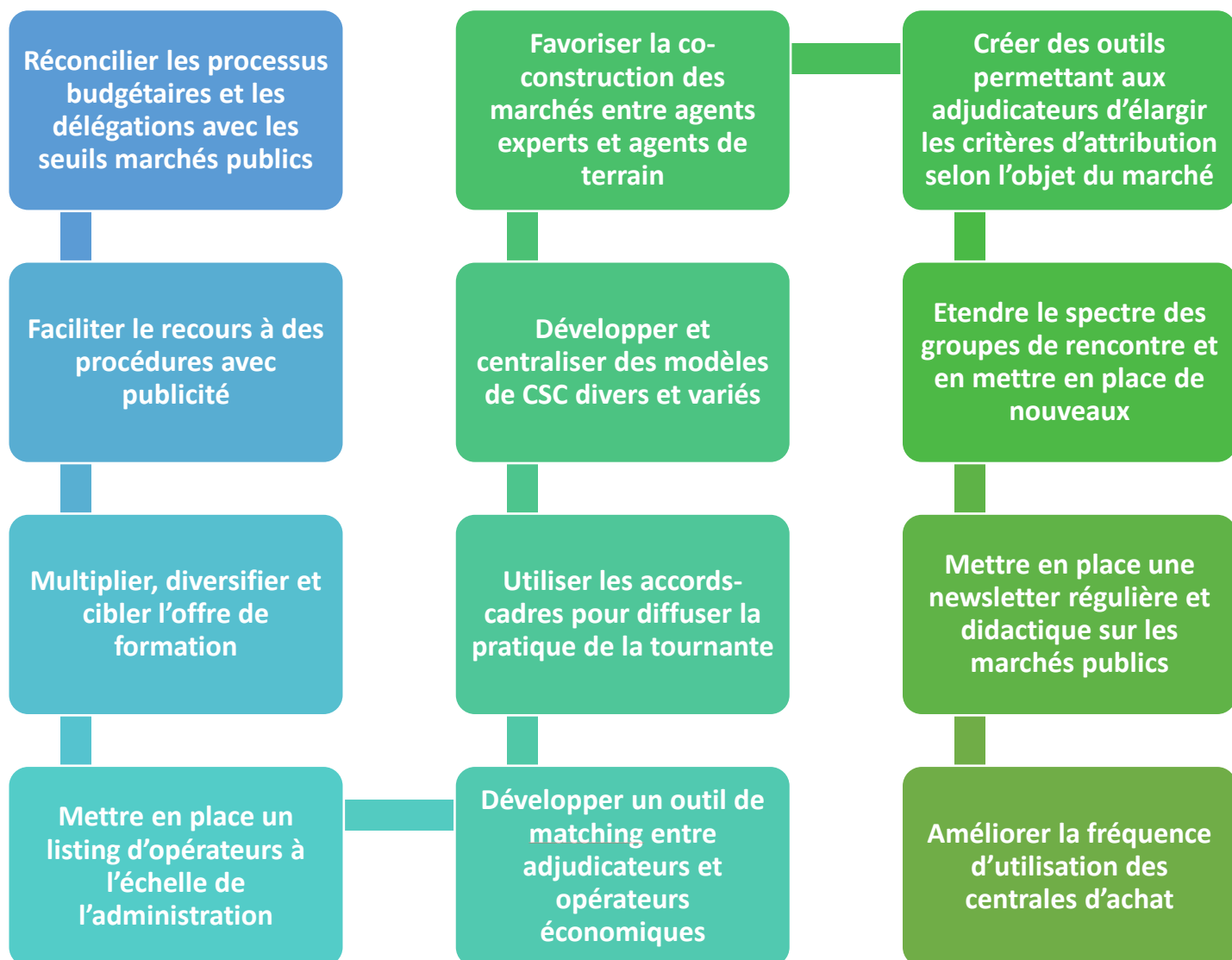
Peu utilisée à cause du manque  
de temps, de connaissance et  
de maîtrise de la procédure

Vise tant le prix que les aspects  
qualitatifs du marché

**Enseignement** : Les méthodes  
de négociation des  
adjudicateurs sont assez variées

➔ **Une vingtaine de bonnes pratiques issues du terrain sont mises en évidence : à retrouver dans [le rapport complet](#)**

➔ **Des recommandations pour des marchés publics en PNSPP plus performants**



**La mise en œuvre de ses recommandations s'inscrit pleinement dans les axes de Get Up Wallonia qui vise à encourager les achats publics responsables**

L'étude complète est disponible sur le [portail des marchés publics](#).